

SIPROM ERP

El sistema está diseñado como herramienta principal, para lograr una eficaz Gestión y Control Integral de las Áreas del Negocio (Control de Caja, Almacén, Inventarios, Facturación, Cuentas por Cobrar, Cuentas por pagar) en forma Computarizada, en Red y con Base de datos Centralizada.

Objetivos del Sistema

Es un sistema que le facilita la administración de su negocio, en forma centralizada, mediante una PC y/o Servidor con base de datos Relacional, automatizando el servicio de atención al cliente de su Negocio en forma distribuida.

Alcances:

Le permite controlar lo siguiente:

- Ventas y Facturación Electrónica
- Control de Caja y Cajero
- Inventarios y Control de Stocks
- Cuentas por Cobrar
- Cuentas por Pagar
- Compras a Proveedores
- Reportes de gestión para la toma de decisiones

DESCRIPCIÓN GENERAL DEL SISTEMA

VENTAS

- Controla la apertura del día por cajero, caja, turnos de trabajo.
- Define los trabajadores de la tienda.
- Permite realizar cuadros de caja de las ventas por cajero, caja, turno, hora, período local.
- Emite órdenes de despacho a impresoras remotas para su despacho o preparación.
- Puede realizar proforma en diferentes terminales para ser cancelados en caja.
- Realiza estado de cuentas rápidas de las ventas pendientes por facturar.
- Emite Boleta Electrónica, Factura Electrónica, Nota de crédito, bajo el reglamento de la SUNAT.
- Descarga automáticamente los inventarios, de los productos terminados.
- Permite congelar ciertas ventas donde el cliente no cuenta para el pago.
- Permite el pago con varias modalidades de pago (Efectivo, Dólares, Tarjeta de Crédito, Cheques, etc.)
- Emite recibos de Ingreso /Egreso de dinero de la caja por diferentes conceptos.
- Permite la venta mixta (Efectivo, Dólares, Crédito).
- Permite parametrizar la caja para diferentes operaciones.
- Realiza Entrada salida de Productos con guías de remisión o notas.
- Se integra con todos los módulos descritos.
- Permite la separación de la mercadería.
- Genera estadísticas de ventas por conceptos definidos por el usuario.
- Permite visualizar las utilidades generadas al momento o periódico, horario.
- Permite administrar las ventas por vendedor
- Saber la rentabilidad por productos, vendedor, local.
- Analizar a que clientes se le ha vendido determinados productos.
- Analizar qué productos han comprado determinados clientes.
- Conocer que productos son los que más se venden.
- Conocer las facturas y los respectivos recaudos por vendedor.

- Listar la cartera por vendedor.
- Efectuar cotizaciones y cruzarlas con un pedido o factura.
- Generar un Registro de Ventas en formato SUNAT.

INVENTARIOS Y CONTROL DE STOCKS

- Saber cuál es el costo del inventario.
- Conocer que productos han tenido movimiento, cuales no y desde cuándo.
- Saber que productos están por encima o por debajo de los niveles de stock.
- Definir hasta 10 Lista de Precios Contado/Crédito.
- Saber a quién se le compro y a que costo.
- Conocer las Cantidades y valores de los inventarios que hay en almacenes.
- Control la existencia de Productos.
- Organizar los productos de acuerdo a una codificación de hasta 8 niveles.
- Da una ubicación física a los productos.
- Identificar los artículos por medio de rótulos.
- Cargar y descargar automáticamente el inventario mediante entradas y salidas.
- Listar los productos con saldos en rojo.
- Manejar referencias de fábrica y equivalencias, código de barras, Número de Serie.
- Permite requerimientos de materia Prima (Formulas o Recetas).
- Estadísticas de los productos a nivel de producto y documentos.

CUENTAS POR COBRAR

- Saber quién nos debe, cuanto y a qué fecha.
- Conocer cuánto es la cartera vencida y por vencer.
- Tener en cuenta la información del cliente al momento del pago.
- Saber al instante día a día a quien se le debe cobrar.
- Elabora Reportes de cobro para presionar la cartera morosa.
- Analiza los comportamientos de pago de los clientes.
- Controlar los cupos de crédito.
- Estados de cuenta y de pagos efectuados a detalle.
- Saber quién pagó y quien no pagó, mediante confrontación de los recibos de caja con la proyección diaria de vencimientos

CUENTAS POR PAGAR

- Saber a quién le debemos, cuanto y a qué fecha.
- Conocer cuánto esta vencido y por vencer.
- Tener toda la información de las cuentas por pagar, al momento de pago.
- Controlar y mantener la historia de los pagos al proveedor.
- Saber al instante, día a día a quien se le debe pagar.
- Conocer cuánto se paga en intereses de mora.
- Saber quién nos cobró y quien no, mediante la confrontación de los comprobantes de egreso con la proyección diaria de vencimientos.

COMPRAS A PROVEEDORES

- Realizar la orden de compra y modificarla si se requiere.
- Cruzar automáticamente la orden de compra con el registro de compra o nota de entrada.
- Conocer las fechas de recibo de órdenes de compra.
- Analizar las compras pendientes por recibir vs los pedidos pendientes por despachar.
- Conocer las compras pendientes por proveedor y por producto.
- Genera un Registro de Compras en formato SUNAT.
- Estadísticas diversas por Producto, Documento.

Características Técnicas del Sistema

- El Sistema tiene una Base de Datos Relacional, común centralizada, desde la cual se comparte la información requerida.
- El sistema es interactivo y manejadas a través de menús y ventanas de ayuda.
- Está 100% ESTANDARIZADO (pantallas, funciones, mensajes de error).
- El sistema es Bi - monetario (Soles y Dólares Americanos)
- Permite consultas y reportes en forma inmediata.
- Permite exportación de importación de datos mediante ofimática.
- Utiliza estándar de cabecera de los reportes que se generen (títulos de reportes, fecha, hora de generación, etc.).
- Aplicación multiusuario.
- Fortalece el sistema de control interno de la empresa, mediante sus mecanismos de control.
- Actualización de información en línea.
- Fácil acceso a la información a través de consultas y/o reportes.
- Consolidación de la información de los diferentes puntos de captación.
- Ejecución de procesos en tiempo real y agilidad en el flujo de la información.
- Es paramétrico y abierto a un crecimiento futuro.

SIPROM MAS QUE UN SISTEMA UNA SOLUCIÓN

962810000

Ing. Percy Arce S.

VER Demostración

<https://www.youtube.com/watch?v=3JiW5PGkbi0>

vista nuestro canal de Youtube, ahí veras las funciones en vivo

<https://www.youtube.com/@SipromPeru>